



Wieso,
wehalb,
warum?

F. Finz

DAS MAKLERMANDAT

Partner im vfm-Verbund



Das **MAKLERMANDAT**

TRANSPARENZ und **OFFENHEIT** von Anfang an.



Mit diesem Heftchen möchten wir Ihnen einen ehrlichen Einblick in unsere Arbeit als Versicherungsmakler geben.

Neben der Frage, was einen Versicherungsmakler von einem Versicherungsvertreter unterscheidet, erfahren Sie auch einiges über die Leistungen und Vorteile, die wir Ihnen mit Hilfe unseres starken Maklerverbunds bieten.

Was es mit dem Maklerauftrag und der Maklervollmacht auf sich hat, zeigen wir Ihnen am Schluss dieser Broschüre.

Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit mit Ihnen!

Um welche INTERESSEN geht es?

Ihr Versicherungsmakler ist IHR Interessenvertreter. 4

Der SPEZIALIST für alles – ECHT JETZT?

Ihr Makler ist Ihr ZENTRALER Ansprechpartner für alle Versicherungs- und Finanzthemen. Für Spezialgebiete hat er Zugriff auf EXPERTEN! 5

Ein KÜMMERER und IMPULSGEBER.

Ihr Makler blickt auch über den Tellerrand und gibt wertvolle Impulse. Zum Beispiel für das Gespräch mit Ihrem Steuerberater. 6

Ihr Makler kennt die KNIFFE.

Alle Wege führen bekanntlich nach Rom. Mit Erfahrung und Detailwissen sucht Ihr Makler den für Sie besten Weg. 7

Versicherungsbedingungen zu IHREN GUNSTEN.

Der vfm-Maklerverbund achtet auf jedes Detail. 8

Zusammenarbeit braucht REGELN.

Was Sie von Ihrem Makler erwarten können und welche Unterstützung Ihr Makler von Ihnen benötigt. 10



Um welche **INTERESSEN** geht es?

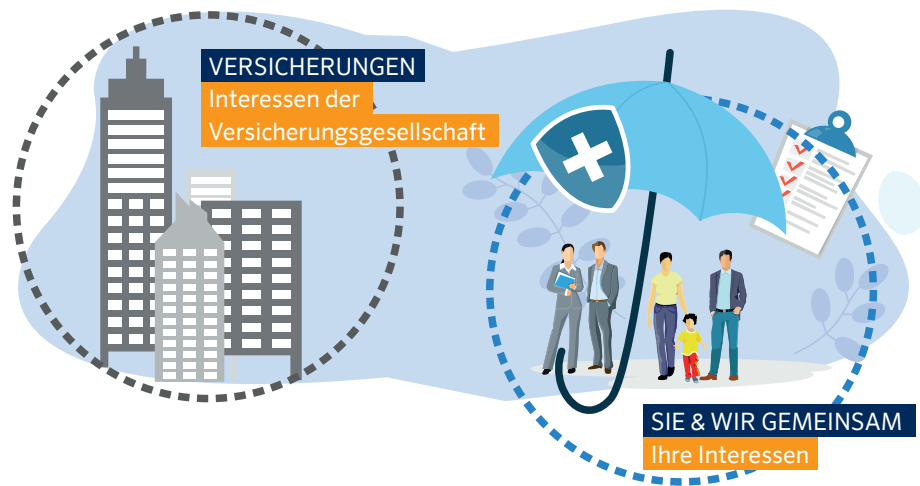
Ihr Versicherungsmakler ist **IHR** Interessenvertreter.

Als Ihr engagierter Interessenvertreter geben wir Ihnen Orientierung im Angebotsdschungel der Versicherungs- und Finanzlösungen.

Ein Versicherungsmakler bietet eine breite Auswahl von Versicherungsprodukten verschiedener Anbieter und vertritt gegenüber den Gesellschaften immer nur Ihre Interessen.

Da er nicht wie der Versicherungsvertreter an eine Gesellschaft gebunden ist, ist er weder weisungsgebunden noch von einer Gesellschaft abhängig.

Aufgrund eines Maklermandates ist der Versicherungsmakler allein Ihnen verpflichtet und haftet auch als freier Unternehmer für seine Beratung.



Der Spezialist für alles – **ECHT JETZT?**

Ihr Makler ist Ihr **ZENTRALER** Ansprechpartner bei **ALLEN** Versicherungsthemen. Für Spezialgebiete hat er Zugriff auf **EXPERTEN!**

Ein Versicherungsmakler mit Vollmandat behält den Gesamtüberblick über alle Versicherungen des Mandanten. Dadurch lassen sich wichtige Zusammenhänge erkennen und optimale Lösungen finden. Für manche Spezialgebiete hat Ihr zentraler Ansprechpartner Experten im Haus oder nutzt die Profis seines leistungsstarken vfm-Maklerverbunds.

Es ist ein bisschen wie bei Ihrem Hausarzt, der Sie gut kennt. Bei Bedarf zieht dieser den Rat eines Facharztes hinzu.



Ein **KÜMMERER** und **IMPULSGEBER**.

Ihr Makler blickt auch über den Tellerrand und gibt **WERTVOLLE IMPULSE**. Zum Beispiel für das Gespräch mit Ihrem Steuerberater.

Immer wenn das Wort Versicherung vorkommt, kümmern wir uns zuverlässig. Versprochen. Daneben gibt es etliche Themen, denen kein eindeutiger „Kümmerer“ zugeordnet werden kann. Wer kümmert sich zum Beispiel bei Ihnen, dass Sie die verschiedenen staatlichen Zulagen und Fördertöpfe optimal nutzen?

Gerne sind wir auch bei Themen, die nicht unmittelbar mit Versicherungen zu tun haben, für Sie als Ansprechpartner da. Wir verstehen uns als guter Freund, den man immer fragen kann.



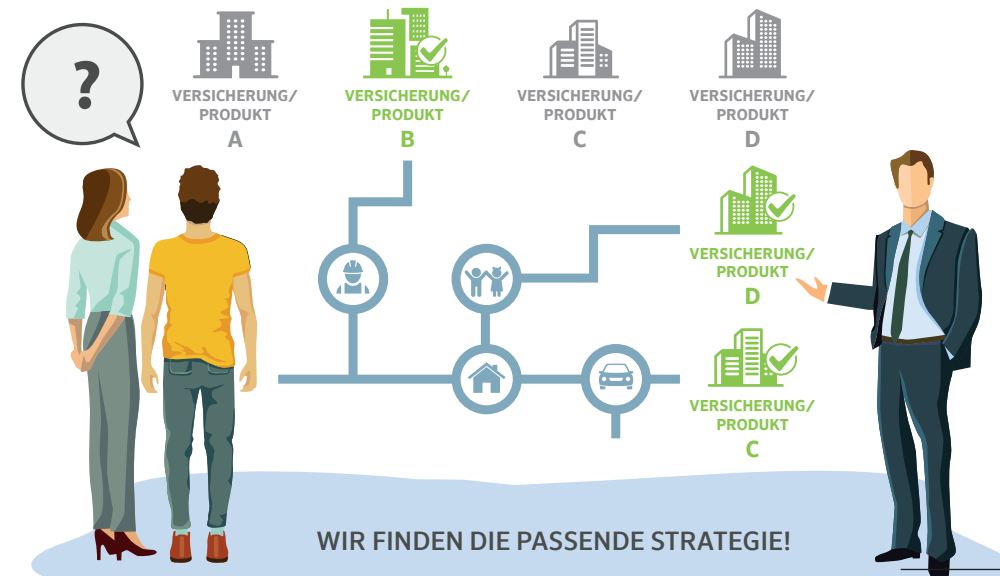
Ihr Makler kennt die **KNIFFE**.

Alle Wege führen bekanntlich nach Rom. Mit **ERFAHRUNG** und **DETAILWISSEN** sucht Ihr Makler den für Sie besten Weg.

Es geht nicht um das Finden des billigsten Anbieters. Das machen Preissuchmaschinen. Bei Versicherungen geht es darum, dass die konkreten Versicherungsbedingungen zu Ihrem Bedarf passen. Wir befassen uns detailliert mit den Produkten verschiedener Anbieter und wissen um die jeweiligen Besonderheiten.

Welches Versicherungsprodukt ist für Ihren konkreten Absicherungsbedarf geeignet? Welcher Anbieter hat hierfür das beste Angebot? Gibt es alternative Absicherungs-lösungen?

Als Versicherungsmakler denken wir nicht in Versicherungssparten, sondern in langfristigen Lösungsstrategien.



Versicherungsbedingungen zu IHREN GUNSTEN.

Der vfm-Maklerverbund achtet auf **JEDES DETAIL.**

Aus Schaden wird man klug. Dies gilt uneingeschränkt für die vfm-Deckungskonzepte. In diese speziellen Versicherungsprodukte fließen Wünsche, Verbesserungsideen und Schadenserfahrungen aller Makler im Verbund der vfm ein.

Und auch beim Thema Schadensabwicklung profitieren Sie von unserem Verbund, da dieser bei Bedarf auf den jeweiligen Versicherer einwirken kann.

Durch die Einkaufsgemeinschaft des vfm-Maklerverbundes setzen wir konsequent Ihre Interessen durch.



DECKUNGSKONZEPTE

Von Maklern entwickelte **TOP-BEDINGUNGSWERKE.**

Ein vfm-Deckungskonzept ist viel mehr, als nur auf ein bestehendes Produkt ein weiteres Logo zu kleben.

Deckungskonzepte bieten ein hervorragendes Preis-Leistungsverhältnis bei einem Deckungsumfang, der über die Toptarife der jeweiligen Versicherer deutlich hinausgeht.

Highlights der vfm-Deckungskonzepte:



BEST-MARKT-GARANTIE

Der Versicherer stellt sicher, dass Sie keinen Wettbewerbsnachteil gegenüber zum Schadenszeitpunkt öffentlich zugänglichen Tarifen am Markt erleiden.



UPDATE-GARANTIE

Bei der Schadensregulierung gelten die Verbesserungen aus dem aktuellsten Wording des Deckungskonzeptes. Ein aufwändiges Umdecken auf aktuellere Bedingungswerke ist nicht nötig. Es versteht sich von selbst, dass mit jedem Update so viele Verbesserungen wie nur möglich implementiert werden.



UMFANGREICHER SCHUTZ

Klasse statt Masse: Alle vfm-Deckungskonzepte zeichnen sich durch weitgehende Vertragsbedingungen aus, welche Ihnen echte Alleinstellungsmerkmale bieten und sich im Schadensfall beweisen.

Zusammenarbeit braucht **REGELN.**

Was Sie von Ihrem Makler **ERWARTEN KÖNNEN** und welche Unterstützung Ihr Makler von Ihnen benötigt.

Mit dem **Maklerauftrag** vertrauen Sie uns Ihre Absicherung an. Wir behalten für Sie den Überblick und weisen Sie aufgrund unseres Gesamtmandates auf mögliche Deckungslücken Ihres Versicherungsschutzes hin, vermeiden Doppelversicherungen innerhalb der verschiedenen Versicherungssparten und heben wertvolle Synergieeffekte für Ihre Absicherung.

Der Maklervertrag ist übrigens jederzeit **mit sofortiger Wirkung** von Ihnen kündbar – dadurch gehen Sie kein Risiko ein.

Um uns gegenüber den Versicherungsgesellschaften als Ihr Interessensvertreter zu legitimieren, benötigen wir eine **Maklervollmacht**. Dadurch können wir den besprochenen Versicherungsschutz bei den Gesellschaften für Sie abschließen und die damit zusammenhängende Korrespondenz für Sie führen.

Der **Erfolg** unserer Kooperation **hängt aber auch von Ihnen ab**. Denn Versicherungen müssen laufend auf Ihr persönliches Lebensumfeld angepasst werden, um optimalen Schutz zu gewährleisten. Daher benötigen wir korrekte und stets aktuelle Informationen über risikorelevante Umstände. Auch Schadensfälle sind unverzüglich anzuzeigen, um keine Ansprüche zu gefährden.

Im Zweifel also lieber einmal öfter anrufen, schreiben oder vorbeikommen. Wir kümmern uns. Versprochen.





SAF GmbH & Co. KG

Schulstraße 6
87666 Pforzen

Telefon 08346 9218990
info@vfm-SAF.de
www.vfm-SAF.de

Stand: 04/2021

Partner im vfm-Verbund

